



H. Jessen Jürgensen A/S

- alt til klima- og køleanlæg

Professionel Intern salg- og marketingassistent

- En kommerciel "blæksprutte", der elsker at sætte sit aftryk og tage sin del af ansvaret i en travl men spændende hverdag.

H. Jessen Jürgensen A/S i Århus (Hasselager) søger:

Som et led i vores nye langsigtede strategi, hvor vi bl.a. fokuserer på at have kunden endnu mere i fokus i forhold til kommunikation og service, søger vi en kommerciel tilføjelse til vores team, der har erfaring fra en lignende stilling. Vi arbejder benhårdt på at udbygge vores position som værende den løsningsorienterede og foretrukne køle- og klimapartner, og da vi har forrygende travlt, håber vi at ansætte vores kommende kollega hurtigst muligt.

Så har du erfaring med, hvordan salg og marketing kan bidrage til at optimere kundesamarbejdet, og kan du nikke genkendende til nedenstående, så kender vi et super engageret team, der glæder sig til at få en ny kollega!

Dine primære opgaver bliver at:

- Samarbejde med marketingafdelingen om at sikre gennemførelse af kampagner og andre kommunikative opgaver
- Have direkte kundekontakt i forbindelse med ordrebehandling på mail og telefon
- Arbejde med at klargøre teknisk dokumentation og andet materiale til kunder og markedet
- Være bindeleddet mellem vores tekniske salgsteam og marketingafdeling
- Udarbejde priskataloger og andet marketingmateriale
- Tage imod telefoniske henvendelser, når der er travlt.

Din profil:

- Du har erfaring fra en relevant teoretisk baggrund eller fra en teknisk organisation indenfor salgsservice og marketing, hvorfor du er i stand til at arbejde selvstændigt med nogle af de ovenstående ansvarsområder
- Du har gode dansk kundskaber og evner engelsk i skrift og tale
- Du har god IT-forståelse, mestrer Microsoft Office pakken og kender til ERP-systemer (vi bruger Axapta)
- Du er pligtopfyldende, kvalitetsbevidst og serviceminded! Du er vant til at give en god kundeservice
- Du synes, det er spændende at have mange bolde i luften
- Du besidder en god portion humor og gåpåmod
- Du vægter samarbejde og faglighed højt, men formår også at arbejde selvstændigt
- Du drives af at gøre en forskel for både kunder og virksomheden.

Vi tilbyder:

- Et spændende og alsidigt job med udviklingsmuligheder i en virksomhed i udvikling
- En dynamisk og travl hverdag, hvor der er ikke to dage, der ligner hinanden.
- Et positivt arbejdsmiljø med fantastiske kollegaer og gode medarbejderforhold
- En markedstilpasset lønpakke
- Mulighed for faglig- og personlig udvikling

Jobbet refererer til den regionale salgsschef, men med en referencelinje til vores marketingansvarlige.

Din ansøgning sendes til:

H. Jessen Jürgensen A/S personaleafdeling
ansog@beijerref.dk

NB! Husk venligst at skrive reference id: **HJJ-001** i emnefeltet.

Ansøgningsfrist 15. juli 2018

Ønskes yderligere oplysninger om stillingen, så kan du kontakte Regionssalgsschef Kim Kirkegaard på tlf.: 61 20 67 75

H. Jessen Jürgensen A/S er en del af den svenske børsnoterede industriconcern G&L Beijer, der er verdens største kølgrossist koncern og opererer med egne selskaber i over 35 lande med en samlet omsætning på 10 mia. dkr..

